mahlo
trendsetting technology. worldwide.

MESSEN, REGELN UND AUTOMATISIEREN AN LAUFENDEN WARENBAHNEN

Unser Unternehmen

Weltweit zuhause, in Saal daheim: Mahlo bietet Mess-, Regel- und Automatisierungssysteme für die Industriebereiche Coating & Converting, Extrusion, Nonwoven, Textilveredlung sowie die Papierveredlung. Mahlo bedeutet internationale Spitzentechnik aus Deutschland in der Tradition eines fortschrittlichen, mittelständischen Familienunternehmens, dass mit Forschung und Entwicklung innovativer Produkte, in Konzeption und Ausführung, mit technisch anspruchsvollen und betriebswirtschaftlich sinnvollen Problemlösungsangeboten und einem effizienten After-Sales-Service kundennah auf den Weltmärkten präsent ist.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) - Qualitätsleitsysteme für Coating & Converting, Extrusion, Papierveredelung

Jetzt bewerben

Bei uns erwartet Sie eine abwechslungsreiche, selbstständige und spannende Tätigkeit als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) in einem renommierten und global agierenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Sie arbeiten in einem engagierten Team und können aktiv die Abläufe mitgestalten. Durch unsere Tätigkeit in Zukunftsmärkten befinden wir uns auf einem nachhaltigen Wachstumskurs und bieten Ihnen einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich solide aufgestellten Familienunternehmen.

Ihre Aufgaben

- Direktbearbeitung der zugewiesenen Vertriebsgebiete mit Reisetätigkeit
- Betreuung von Key-Accounts und aller OEMs im Verkaufsgebiet
- Akquisition von Neukunden bzw. Zusatzgeschäften bei bestehenden Kunden
- Kundenberatung, Angebotserstellung und Verfolgung der Angebote
- Endverhandlungen und Projektbearbeitung bis zum Vertragsabschluss
- Überwachung und Unterstützung der Vertriebs-& Servicepartner im Verkaufsgebiet
- Teilnahme an wichtigen Messen & Fachsymposien im Vertriebsgebiet
- Präsentation von Produktinformationen und Durchführung von Kundenschulungen

Ihr Profil

- Studienabschluss im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen (m/w/d)
- Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit sowie selbstständige, systematische Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Hohe Kunden- und Ergebnisorientierung sowie analytisches Denkvermögen
- Internationale Reisebereitschaft

Wir bieten

- Attraktives Vergütungsangebot
- 30 Tagen Jahresurlaub
- flexible Arbeitszeiten für eine gute Work-Life-Balance sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Beteiligung an betrieblicher Altersvorsorge
- Verschiedene Mitarbeiterevents (z.B. Grillfest, Abteilungsausflug und Gesundheitstag)
- gute Verkehrsanbindung (Parkplätze am Gelände, Nähe zur B16, Bahnhof fußläufig)
- Mittagsversorgung am Standort

Jetzt bewerben

Kontakt

Bei Fragen wenden Sie sich gerne an unser Team der Personalabteilung. Telefonisch unter 09441 601 106 oder per Mail an karriere@mahlo.com